



## Le Journal Volkswagen Landes avec ses 2 sites :

- DUCASSE, avenue du Président Kennedy à Saint Pierre du Mont
- DUCASSE, 28 route des Pyrénées à Narrosse



## Sommaire

### 2 Nouvelle Golf Cabriolet

- Invitation en avant première pour venir découvrir la Nouvelle Golf Cabriolet le 15 septembre 2011 à partir de 18h30



- Nouvelle Golf Cabriolet à partir de 20 890 € (1)

### 3 Zoom sur PLANFOR

- Publi-reportage sur la Pépinière basée à Uchacq et Parentis
- 3 activités : la pépinière, les travaux forestiers et la vente par Internet
- Possesseur d'un Transporter Volkswagen



### 4 Les (Instants) Fan

- Du 01 au 30 Septembre 2011
- Golf Style à partir de 13 990 € (2)



### 5 Offres Spéciales Après Vente

- 25 % sur les Amortisseurs
- 20 % sur les Ballais d'essuie glace
- 15 % sur la Courroie de Distribution
- 10 % sur le freinage



### 6 Nouveau Tiguan TDI

- Invitation en avant première pour venir découvrir la Nouvelle Golf Cabriolet le 15 septembre 2011 à partir de 18h30
- Nouveau Tiguan à partir de 22 450 € (3)



### 7 Offres Véhicules Occasions

- Offres Volkswagen
- Offres Toutes Marques



### 8 Zoom sur l'US Dax

- Publi-reportage sur l'US Dax et Patrice LABEYRIE
- Les objectifs de la saison à venir
- Le projet du Grand Stade
- Possesseur d'une Passat Break



## édito



### Ducasse Volkswagen Landes à votre écoute !

Chers clients Volkswagen,

Afin de mieux vous servir, le Groupe Dargelos s'organise.

Dans but de la spécialisation de notre personnel aux particularités des marques que nous représentons, nous avons fait le choix de dissocier Volkswagen et Audi.

Ainsi, notre société ALMA Automobiles sous la direction de Christophe Dargelos assure la distribution de la marque AUDI à Saint Pierre du Mont, Dax et Agen.

En ce qui concerne Volkswagen, cette grande marque est représentée dans les Landes par notre Société SAS DUCASSE que je dirige depuis février 2009.

Nos concessions de Saint Pierre du Mont et Narrosse mettent tout en œuvre pour vous recevoir.

Nous avons mis en place depuis le début de l'année un vaste plan de formation de nos collaborateurs, afin que chacun devienne un véritable spécialiste de la marque qu'il représente.

Nous pensons que cette démarche vous sera profitable en terme de Qualité d'Accueil, de Conseils et de Technicité (QACT).

D'autre part, les ambitions de Volkswagen, dont la communication des premiers résultats de 2011 confirme le dynamisme, nous rassurent sur l'avenir.

Avec l'arrivée, cette fin d'année, de quatre nouveaux modèles, (Golf Cabriolet, Nouveau Tiguan, Nouvelle Newbeetle et UP), nous pouvons prétendre à une certaine réussite commerciale.

Vous êtes d'ores et déjà invités à venir découvrir notre nouvelle gamme de voitures pour les **Portes Ouvertes qui se dérouleront du 18 au 22 septembre 2011.**

Au plaisir de vous rencontrer !

Claude PERNIN, Directeur VOLKSWAGEN



2

Nouvelle **Golf Cabriolet**, à partir de **20 890 €<sup>(1)</sup>**

www.volkswagen.fr

Un toit qui s'ouvre aussi facilement que ce magazine.



Image © 2011 Volkswagen France s.a. - D.C. de la route B 8 03 00 0 00

### Nouvelle Golf Cabriolet décapotable en 9 secondes. La Golf parmi les cabriolets.

Et si toutes les qualités de la Golf existaient désormais dans un cabriolet ? Avec un toit souple ouvrable en seulement 9 secondes et ce, en roulant jusqu'à 30 km/h, vous ajoutez au niveau de performance, de qualité et de finition d'une Golf, la sensation unique d'être au volant d'un cabriolet. Tout y est : feux auto-adaptatifs avec la technologie Light Assist, feux arrière LED, climatisation et jantes en alliage. Le tout sous une ligne tracée et dotée d'un toit souple, fidèle à l'esprit cabriolet.

Disponible à partir de septembre. Commandez la Golf Cabriolet dès aujourd'hui !

A partir de **20 890 €\***  
hors taxes et options de finition



Das Auto.

**Présentation en avant première chez votre concessionnaire  
à Saint-Pierre du Mont et à Narrosse,  
le jeudi 15 septembre 2011 à partir de 18h30.  
Cocktail dinatoire offert.**

Volkswagen recommande **Castrol** **EDGE Professional**

Cycle moteur gamme Golf Cabriolet (1100 km) : 4,8 à 6,4. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 125 à 150. \*Prix TTC conseillé au tarif du 01/09/11 de Golf Cabriolet 1.2 TSI, prime à la casse VW Think Blue de 1200€ TTC sur Golf Cabriolet gamme 0 pour prime au achat véhicule plus de 30 ans et reprise Argus™ de 2000€ TTC sur votre ancien véhicule dévoté. Le prix de votre ancien véhicule aux conditions générales de l'Argus™ (en fonction du cours de l'Argus™ du jour de reprise, de kilométrage, des éventuels frais de remise en état standard et abatement de 15 % pour frais et charges professionnelles déduits). Pour les véhicules hors coin Argus™, reprise de 2000€ TTC (Cf. www.fr). Offre sur particulier non cumulable avec toute autre offre en cours en France métrop. valable du 01/09/11 au 31/08/11 dans les lieux participant. **Modèle promotionnel** : Golf Cabriolet Carat Edition 1.6 TDI 105 avec options peinture métallisée (200€ TTC) et jantes 'Charleston' (200€ TTC) au prix TTC conseillé au tarif du 01/09/11 de **20 548 €**, prime à la casse et reprise Argus™ déduites. Cycle moteur (1100 km) : 4,8. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 125. 'Think Blue' : Pensez en Bleu. Das Auto : Le Volkswagen.

## **DUCASSE : Pouvez-vous nous présenter votre entreprise ?**

Rémi LUQUET : PLANFOR a été créé en 1983 par Jean BALLARIN qui était à l'époque Conseiller Forestier et souhaitait valoriser la génétique des plants de pins. A présent, c'est son fils Christophe qui en est le Directeur et manage aujourd'hui en moyenne 60 personnes pour un chiffre d'affaire de 9 millions d'euros.

## **DUCASSE : Quelles sont les activités de PLANFOR ?**

Rémi LUQUET : PLANFOR compte 3 activités :

**-Une partie Pépinière** : nous transformons graines et boutures en jeunes plants que nous faisons raciner dans des mottes forestières hors sol. Nous produisons près de 12 millions de jeunes plants répartis en plus de 350 espèces différentes. Notre clientèle européenne est constituée des professionnels de la forêt, ceux du paysage et des pépinières d'élevage.

**-Une partie Travaux Forestiers** : nous utilisons les plants de la pépinière et les plantons chez les propriétaires de forêt. Différents métiers peuvent être mis à disposition de nos clients tels que le cubage, marquage, assainissement, entretiens divers, plantation, labour, broyage, etc ...

**-Une partie Vente par Internet** : nous vendons en ligne toutes les sortes de plants que nous possédons dans la pépinière. En plus des plantes, nous disposons d'outillage de jardin, de terreau, de mobilier de jardin et prodiguons une multitude de conseils en jardinage, de fiches techniques de produits que nous vendons et mettons en relation le client avec nos paysagistes.



**Rémi Luquet, technico-commercial PLANFOR**



**Cubage**



**Marquage**



**Assainissement**



**Entretiens**



**Plantation**



**Travaux manuels**



**Labour**



**Broyage**

## **DUCASSE : Quelles sont les typologies de vos clients ?**

Rémi LUQUET : Pour l'activité Vente par Internet ([www.planfor.fr](http://www.planfor.fr)), ce sont des clients Européens essentiellement composés de Français, Espagnols, Portugais et Anglais. Pour l'activité Travaux Forestiers, notre secteur se limite à l'Aquitaine à 90 % basé sur la plantation. Enfin l'activité Pépinière est orientée vers les grossistes car nous "élevons" les plants jusqu'à 2 ans d'âge, il faut ensuite les faire grandir pour la revente ou bien directement les planter et là cela s'adresse aux particuliers qui viennent directement sur le site du lundi au samedi.

## **DUCASSE : Quelles sont les perspectives d'évolution de PLANFOR ?**

Rémi LUQUET : Nous sommes installés à Uchacq sur 20 hectares. Nous avons été un temps concernés par le tracé de la LGV mais finalement il passera à 1 500 m de l'entreprise. Nous sommes actuellement en travaux afin d'agrandir les locaux administratifs. Il se peut qu'on s'étende afin de disposer d'une superficie supplémentaire pour augmenter notre activité de pépiniériste.

## **DUCASSE : Vous êtes aussi en charge du parc automobile de la société, quelle est sa composition ?**

Rémi LUQUET : Nous avons 25 véhicules qui se répartissent en 6 tracteurs forestiers, 5 camions disposant d'un plateau, 8 véhicules utilitaires et 6 véhicules de tourisme. Récemment nous venons de commander un nouveau Transporter Volkswagen car le précédent donne entière satisfaction. C'est le seul capable de cumuler les fonctions 4x4 avec une double cabine et disposant d'un plateau, le tout sans aucune concurrence en matière de prix.



**Transporter Volkswagen VU**



**Christophe BALLARIN,  
Président Directeur  
Général de PLANFOR**

## **Pépinières PLANFOR**

# 4 Golf Style, série spéciale à partir de 13 990 €<sup>(2)</sup>

www.volkswagen.fr

SÉRIE SPÉCIALE

## Golf Style

À partir de

# 13 990 €<sup>(1)</sup>

sous condition de reprise

- Climatisation
- Radio CD 8 HP
- Interface Bluetooth
- Jantes alliage exclusives 'Extrada'
- Rétroviseurs laqués noir
- Sellerie exclusive



## LES (INSTANTS) Fan

Du 1<sup>er</sup> au 30 septembre 2011



Das Auto.

Volkswagen recommande Castrol EDGE Professional

Design VOLKSWAGEN France s.a. - CC - Téléphone 0 402 223 224

Cycle urbain, urbain et extra-urbain de la gamme Golf (l/100 km) : de 3,8 à 6,5, de 4,7 à 11,8 et de 3,4 à 4,6. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : de 99 à 195. (1) Prix TTC conseillé au tarif du 01/09/11 de la Série spéciale 'Golf Style' 1.4 90 - 3 portes, déductions faites d'une remise Volkswagen de 1 200 € TTC et de la prime à la casse Volkswagen Think Blue de 1 500 € TTC pour la mise au rebut d'un véhicule de plus de 30 ans accompagnant la commande d'une Golf neuve (conditions détaillées sur [vfi.fr](http://vfi.fr)). (2) Modèles professionnels : Série spéciale 'Golf Style' 1.4 90 - 5 portes au prix TTC conseillé au tarif du 09/09/11 de 15 280 € TTC, avec option peinture métallisée (500 € TTC), remise Volkswagen de 1 200 € TTC et prime à la casse détaillée. Cycle urbain (l/100 km) : 6,4. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 145. Cette offre est réservée aux particuliers, valable pour toute commande entre le 01/09/11 et le 30/09/11, en France métropolitaine chez les Concessionnaires Volkswagen participants, non cumulable avec toute autre offre en cours. Think Blue - Passer au Blue. Das Auto - La Vie est.

**Une Equipe Montoise + des Offres Privilégiées + Une Equipe Dacquoise**



**Bernard PIERSON**  
Responsable  
Service Après-Vente



**David GIRAUD**  
Conseiller  
Clientèle



**Julien GARRABOS**  
Conseiller  
Pièces de Rechange  
et Accessoires



**Clotilde BONDON**  
Hôtesse d'Accueil  
et prise de  
Rendez-Vous

**-10%**

**Freinage\***

**-15%**

**Courroie Distrib. \***

**-20%**

**Balais Essuie Glace\***

**-25%**

**Amortisseurs \***

\* Sur présentation  
de ce coupon,  
**offres valables**  
**du 01 Septembre**  
**au 31 Octobre 2011,**  
uniquement  
chez **DUCASSE.**  
Offres non cumulables.



**Alban DE BARROS**  
Responsable  
Service Après-Vente  
et  
Conseiller  
Clientèle



**Philippe CHARRON**  
Responsable  
Pièces de Rechange  
et Accessoires



**Denise TRUPIANO**  
Hôtesse d'Accueil  
et prise de  
Rendez-Vous



**Kit offert !**

Comprenant un Nettoyant Plastique + un Nettoyant Vitre + un Chiffon  
(Pour toute intervention sur 1 de nos 4 offres citées ci-dessus)

**Des questions ?** Appelez le 05 58 75 21 21 (Mt Marsan) ou le 05 58 580 580 (Narrosse)  
du lundi au samedi, de 8h30 à 12h00 et de 14h00 à 18h30 ou sur notre site internet :

**[www.groupe-dargelos.com](http://www.groupe-dargelos.com)**

Retrouvez cette newsletter dans la rubrique « News »

6

Nouveau Tiguan TDI, à partir de 22 450 €<sup>(3)</sup>

www.volkswagen.fr

LANCEMENT OFFICIEL LE 9 SEPTEMBRE 2011

## Nouveau Tiguan TDI

À partir de

22 450€\*

sous condition de reprise



LES (INSTANTS) Fan

Du 1<sup>er</sup> au 30 septembre 2011

Das Auto.

**Présentation en avant première chez votre concessionnaire  
à Saint-Pierre du Mont et à Narrosse,  
le jeudi 15 septembre 2011 à partir de 18h30.  
Cocktail dinatoire offert.**

Volkswagen recommande Castrol EDGE Professional

\*Groupement VOLKSWAGEN France s.a. - RCS - Immatriculé 440 001 038

Cycle urbain, cycle extra-urbain et cycle mixte de la gamme nouveaux Tiguan 4100 km<sup>3</sup> : de 5,3 à 6,6, de 6,2 à 11,8 et de 4,8 à 6,7. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : de 137 à 199. \*Tota TTC conseillé au tarif du 09/05/11, soit le jour du 09/09/11, du nouveau Tiguan TDI 160, à réduction finie de la prime à la consommation Volkswagen Think Blue de 1 500 € TTC pour la mise en rebut d'un véhicule de plus de 10 ans accompagnant la commande d'un nouveau Tiguan TDI (conditions détaillées sur www) et de l'offre de reprise Argus<sup>TM</sup> + 2 000 € TTC sur votre ancien véhicule. Reprise de votre ancien véhicule aux conditions générales de l'Argus<sup>TM</sup> (en fonction du score de l'Argus<sup>TM</sup> du jour de reprise, de la contrainte, des éventuels frais de remise en l'état standard et éventuellement de 10 % pour frais et charges professionnelles d'éclair). Pour les véhicules neufs chez Argus<sup>TM</sup>, reprise de 2 000 € TTC. **Modèle professionnel** : nouveau Tiguan 'Carat' 2.0 TDI 116, avec option Pack Declaro sans garantie de crédit 11 700 € TTC, jantes 'New look' (880 € TTC) et peinture métallisée (500 € TTC), au prix conseillé au tarif du 09/05/11, soit le jour du 09/09/11, de 21 178 € TTC, prime à la consommation et reprise Argus<sup>TM</sup> de 2 000 € TTC déduites. Cycle urbain (l/100 km) : 5,4. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 129. Offre réservée aux particuliers, valable pour toute commande de véhicule du 09/09/11 au 09/09/11, en France métropolitaine chez les Concessionnaires Volkswagen participants, non cumulable avec toute autre offre en cours. Think Blue : Person en Blue. Das Auto : La Weltens.

### Notre Sélection Occasions Volkswagen - Audi



**Passat CC 2.0 16S TDI140 CR FAP**  
21 462 kms 01/09/2010  
**33 990 Euro TTC**



**Polo 1.6 TDI75 FAP Confortline 5p**  
22 886 kms 15/06/2010  
**13 990 Euro TTC**



**Polo 1.6 TDI75 FAP Confortline 5p**  
10 785 kms 07/09/2010  
**14 990 Euro TTC**



**SEAT Exeo 2.0 TDI143 CR FAP Style**  
23 752 kms 01/06/2010  
**19 990 Euro TTC**



**Golf 1.6 TDI105 FAP Confortline 5p**  
18 919 kms 15/10/2010  
**19 200 Euro TTC**



**Touran 1.6 TDI105 FAP Confortline**  
19 968 kms 07/12/2010  
**21 500 Euro TTC**



**Polo 1.6 TDI75 FAP Confortline 5p**  
24 638 kms 19/05/2010  
**13 500 Euro TTC**



**Golf 1.6 TDI105 FAP Carat 5p**  
12 298 kms 03/12/2010  
**21 500 Euro TTC**



**CITROËN C5 II 2.0 HDi140 FAP Confort**  
14 667 kms 21/06/2010  
**21 990 Euro TTC**

### Etes-vous réellement satisfait de votre occasion ?



Faites plutôt confiance aux experts de notre réseau.

- 90 points de contrôle
- Satisfait ou échangé
- Essai du véhicule
- Contrôle gratuit à 2000 km ou 1 mois
- Offre de reprise
- Assistance 24h/24
- Offre de financement
- Garantie européenne

### Vos contacts :

**Site de Mont de Marsan**  
Bastien TIMANTE  
☎ 06 66 89 50 51



**Site de Dax**  
Julien CARDOT  
☎ 06 99 38 35 56



**Responsable**  
Didier DUVIAU  
☎ 06 75 55 46 81



# 8 Entretien avec Patrice LABEYRIE, responsable Partenariat de l'US Dax Rugby Landes

## **DUCASSE : Pouvez-vous vous présenter et nous retracer votre parcours de joueur à l'USD avant d'aborder votre activité professionnelle ?**

Patrice LABEYRIE : J'ai 39 ans, je suis né à Dax et j'habite Castets. J'ai tapé mes premières pénalités au sein de l'école de rugby de Castets, puis je me suis rapproché de la sous-préfecture en allant jouer à St Paul les Dax pour rentrer à l'US Dax en cadets. Durant 20 saisons j'ai porté fièrement le maillot rouge et blanc. J'ai eu la chance de faire deux ½ finales en 94 et 96 contre Toulouse, un ¼ de finale H Cup en 97 perdu toujours contre Toulouse et une ½ finale du Manoir perdu contre Pau. Une de mes fiertés est aussi d'avoir porté le maillot de l'Equipe de France A et Militaire. Mon poste de prédilection était le poste d'ailier et j'ai terminé ma carrière à l'arrière.

## **DUCASSE : Vous n'avez jamais voulu tenter votre chance ailleurs ?**

P.L. : Vous savez, à notre époque ce n'était pas aussi courant de "voyager" de club en club. Il est vrai que j'ai eu des contacts intéressants mais je n'ai jamais voulu quitter ce club. Le rugby est devenu professionnel en 1996 et j'avais intégré un an plus tôt l'US Dax afin de m'occuper déjà de la partie partenariat et communication. Mes horaires avaient été aménagés afin de concilier le tout. En y repensant avec du recul, je ne regrette rien.

## **DUCASSE : Quel est votre meilleur souvenir de joueur ?**

P.L. : Incontestablement le titre de Champion de France juniors obtenu en 1993 avec des souvenirs sportifs bien entendu mais surtout des souvenirs humains entre copains.

## **DUCASSE : Un entraîneur qui vous a marqué ?**

P.L. : Je citerai Jean Philippe Coyola. Il nous a amenés de juniors en séniors en conservant notre force qui était un jeu tourné vers l'offensive avec la notion de plaisir qui était primordiale pour nous.

## **DUCASSE : Vous êtes à présent Responsable Commercial de l'USD. C'est une véritable entreprise ?**

P.L. : Effectivement, nous sommes 45 salariés avec un budget de 4,6 millions d'euros. Avec 2 autres commerciaux et 1 personne chargée de la communication, nous essayons de développer et améliorer sans cesse la partie partenariat du club. Aujourd'hui, nous avons 239 partenaires qui ont un partenariat supérieur à 4 000 €. Si l'on compte les autres formes de partenariats, ce sont 380 partenaires qui soutiennent le rugby à Dax. Notre mission est un rôle d'entremetteur c'est à dire qu'au travers de réceptions d'avant ou d'après matches, de soirées partenaires ou autres manifestations, nous rassemblons nos partenaires et élus afin de développer le relationnel entre eux et la finalité est bien sûr de faire du business entre eux.

## **DUCASSE : Passons à l'aspect sportif, quelles sont vos ambitions pour cette nouvelle saison en ProD2 ?**

P.L. : Nos 2 dernières saisons sont une grosse déception. Nous avons frolé la descente avec 45 emplois en jeu. Il faut vite oublier mentalement ces 2 années mais il faut surtout que cela nous serve de leçon. Avec un nouveau staff, avec 10 nouveaux jeunes joueurs français qui ont beaucoup à prouver, après nos 17 départs, le tout manager par Jean Patrick Lescarbours, nous espérons beaucoup de cette saison. Depuis 2002, notre Président Gilbert Pontains et quelques actionnaires assument à leurs charges les différents déficits, il ne faut plus que cela se reproduise. Nous devons absolument reconquérir nos partenaires, abonnés et spectateurs, nous devons redonner du plaisir à tout le monde et arrêter de jouer avec les nerfs de chacun.

## **DUCASSE : Si on abordait à présent le nouveau stade USD-Vinci ?**

P.L. : Nous sommes tous très heureux que ce projet devienne bientôt réalité. Le nouveau stade sera en forme de U, un stade ouvert. Sur la largeur du terrain il y aura 3 niveaux avec au rez-de-chaussée la boutique et la bodéga de l'USD sur 1 400 m<sup>2</sup>. Au-dessus, une salle VIP de 950 m<sup>2</sup> pour terminer sur le 3<sup>ème</sup> niveau par 5 grands salons VIP. La capacité du stade sera portée à 11 000 places assises. Enfin, une zone commerciale de 8 000 m<sup>2</sup> accueillera plusieurs commerces complémentaires à ceux du centre ville. C'est un projet de 30 millions d'euros.

## **DUCASSE : Un pronostic pour cette Coupe du Monde de Rugby ?**

P.L. : (réflexion). Allez, je dirai qu'on a des chances de retrouver dans le dernier carré la Nouvelle Zélande, l'Afrique du Sud, l'Australie et la France.

## **DUCASSE : On termine par la partie automobile. Etes-vous content de cette Golf Volkswagen Break ?**

P.L. : A vrai dire, c'est la seule voiture dans laquelle je n'ai pas mal au dos. J'ai une hernie depuis 1997, je n'avais que des souvenirs de mal au dos en voiture jusqu'à l'année dernière où le club s'est vu disposer d'un véhicule par le partenaire Volkswagen que vous êtes. Le confort est parfait.



Patrice Labeyrie, Responsable Commercial de l'USD



« Nouveau staff, nouveaux joueurs, beaucoup d'espoir »

